

必見! 新規開拓営業の強化ノウハウを教えます。

講師は、
営業畑出身の
バリバリの先生!



講師/津山 淳二先生

中小企業診断士
津山淳二コンサルティングオフィス代表
＜プロフィール＞

1973年大阪生まれ。大手アパレル会社、営業アウトソーシング会社、営業コンサルティング会社、通訳翻訳サービス会社にて、新規開拓営業部門責任者を歴任。

中小企業の最も重要な課題である新規顧客開拓において具体的な実行支援を行っている。

参加費 **無料**

資料準備の関係上、必ずお申込ください
※どなたでもご参加いただけます。

開催日時

11/14 (火)

19時～20時30分

※セミナー後、個別に質疑応答の時間を設けております。

- その壱. 売り上げを上げる3つの手法をマスターしよう!
- その弐. メールを活用した新規開拓営業をマスターしよう!
- その参. 7枚提案書で新規顧客を開拓しよう!
- その肆. 獲得した名刺をさらに有効活用しよう!
- その伍. 新規開拓営業に必要な心理学をマスターしよう!

新規開拓営業は、
会社の生命線!

会場 / 足柄上商工会館



会場住所/松田町松田惣領2083-2 足柄上商工会館

開場時間/18時30分より

[駐車場についてのお知らせ] 駐車場は台数に限りがあるため満車の際は JR 松田駅前の町営駐車場等へお停めください。

特定創業支援事業とは…

産業競争力強化法に基づいて認定された、区市町村の創業支援事業計画における創業支援事業のうち、「経営・財務・人材育成・販路拡大」に関する知識の習得が見込める継続的な支援を創業希望者等に対して行う事業です。

特定創業支援事業による支援を受けた創業者は、国の様々な支援を受けることが可能です。

足柄上商工会 平成 29 年度 伴走型小規模事業者支援推進事業

主催 / 足柄上商工会 経営発達支援室

中井町・大井町・松田町・開成町

TEL. 0465-83-3211 Mail : shien@ultra-ashikami.jp

※11月13日(月)までに、FAX・Mail・持参等でお申し込みください。

FAX 0465-83-3213

参加者名

住所

事業を営まれている方は事業所名をご記入ください。

事業所名

電話

FAX

Mail

@

受付完了のご連絡は致しませんので、ご了承ください。

参加申込書